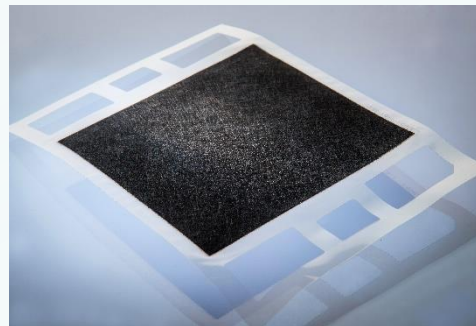


Project Leader / Account Manager (m/w/d) für den Bereich Marketing & Vertrieb



Greenerity ist ein Unternehmen im Industriepark Wolfgang (Hanau), das sich mit der Forschung, Entwicklung, Produktion und dem Vertrieb von Komponenten für PEM-Brennstoffzellen und PEM-Elektrolyse beschäftigt.

Unser Eigentümer, die Toray Group, ist ein internationaler Konzern mit Kernkompetenzen in den Bereichen Textilstoffe, Kohlefasern und High-Tech-Polymere.

Greenerity konzentriert sich vor allem auf die Membran-Elektroden-Einheit (MEA), die eine elektrochemische Umwandlung von Wasserstoff und Sauerstoff in Elektrizität und Wasser durch Katalyseverfahren ermöglicht.

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an bewerbung@greenerity.com

Greenerity GmbH
Human Resources Hanau
Rodenbacher Chaussee 4
63457 Hanau

Ihre Aufgaben

Ihre Aufgaben im einzelnen als Projektleiter:

- Sie agieren als Projektleiter von Kunden- oder Förderprojekten mit dem Ziel, MEA Produkte, die einen Wettbewerbsvorteil ermöglichen, zu qualifizieren. Sie initiieren und verfolgen Ihre spezifischen Aktionspläne im Team und reporten darüber in interdisziplinären Meetings.
- Sie tragen zur qualitativen Entwicklung des MEA Produktes bei

Ihre Aufgaben im einzelnen als Account Manager

- Sie erreichen in Zusammenarbeit mit definierten Kunden MEA-Produktqualifikationen, verhandeln Spezifikationen (intern und extern), bearbeiten mögliche Reklamationen (Beitrag zum Verbesserungsprozess).
- Sie stehen im regelmässigen Austausch mit Kunden und realisieren Aufträge. Sie verfolgen den korrekten Auftragseingang und stimmen den Lieferplan intern und extern ab.
- Sie analysieren die Wettbewerbsaktivitäten, unterstützen bei der Festlegung der Produkt- und Marktstrategie.

Ihr Profil

- Master in Chemie/Elektrochemie oder Ingenieur. Weiterbildung in Marketing von Vorteil
- Fachkenntnisse in der Brennstoffzellentechnik, Statistik, Excel, ideal mit Programmierung (Makro)
- Langjährige Erfahrung im Batterie- oder Brennstoffzellen-Bereich
- Gutes technisches und kaufmännisches Verständnis
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Überzeugungsfähigkeit und Projektleitungs-kompetenz
- Hohes Maß an Team- und Kommunikationsfähigkeit runden Ihr Profil ab

Unsere Leistungen

- Interessantes Aufgabengebiet
- Internationales Umfeld
- Leistungsorientiertes Vergütungssystem